

Die Kern Studer GmbH ist ein führendes Unternehmen im Bereich Trennwände für Industrie- und Wohnbauten, ergonomischen Arbeitsplatzsystemen by ERGO-line sowie Gemälde-Depotanlagen by ArtStore für Museen, Galerien und Außendepots.

Der Unternehmensbereich Kern Studer-Trennwandsysteme hat sich auf die Konstruktion, den Verkauf sowie die Montage von Trennwandsystemen spezialisiert. Wir fertigen Industrie- und Gewerbetrennwände von höchster Qualität.

Unter der Marke «ERGO-line» produziert die Kern Studer GmbH europaweit moderne Arbeitsplatzsysteme für höchste Ansprüche bezüglich Ergonomie, Funktionalität und Flexibilität. Wir fertigen qualitativ sehr hochwertige Arbeitstische für eine optimale und individuelle Arbeitsplatzgestaltung, für zufriedene Mitarbeitende und hohe Produktivität.

Zur Erweiterung unseres Außendienstnetzwerks suchen wir für das Verkaufsgebiet PLZ 1 eine starke Persönlichkeit mit Leidenschaft für den Verkauf, ausgezeichneten Kommunikationsfähigkeiten und sicherem Umgang mit Kunden.

Vertriebsmitarbeiter Außendienst (w/m/d) für PLZ-Gebiet 1

Was sind deine Aufgaben?

- Du bist als Verkaufsaußendienst für das Verkaufsgebiet PLZ 1 verantwortlich.
- Du akquirierst gezielt neue Kunden und treibst so den Ausbau der Marke ERGO-line und Kern Studer Trennwandsysteme voran.
- Du analysierst die Bedürfnisse deiner Kunden und erarbeitest die passenden Lösungen.
- Du verfolgst und überarbeitest Angebote.
- Du kommunizierst mit unseren Kunden über Angebotsstatus und Kundenzufriedenheit und pflegst Kundeninformationen in unserem CRM.
- Durch den Aufbau intensiver Geschäftsbeziehungen arbeitest du strategisch an der Entwicklung deines Kundenportfolios.

Wann passt du zu uns?

- Du hast bereits bewiesen, dass du Kunden begeistern und Produkte verkaufen kannst.
- Du verfügst über hervorragende Kommunikationsfähigkeiten und Überzeugungskraft.
- Du arbeitest zielorientiert und eigenverantwortlich – auch im Homeoffice.
- Du bist offen für Dienstreisen und hast Freude daran, persönlich Kunden zu treffen.
- Du möchtest in einem Unternehmen etwas bewegen und lernst gerne Neues dazu.
- Du kennst dich in der Nutzung von Microsoft Office (Outlook, Word, Excel, PowerPoint) aus.
- Du hast eine passende kaufmännische Aus- und Weiterbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du besitzt eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B.
- Sprachkenntnisse in Englisch, Spanisch oder Französisch sind von Vorteil.

Was hast du von uns?

- Eine interessante und herausfordernde Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und Flexibilität.
- Deine Arbeitsausstattung: Ein Laptop und ein Firmenhandy erleichtern dir den Alltag.
- Deine Mobilität: Du bekommst einen Firmenwagen, inklusive Tankkarte zur beruflichen und privaten Nutzung.
- Deine Vergütung: Dein Monats-Gehalt ist fix, ein Bonus am Jahresende ist an deine Vertriebsziele geknüpft.
- Ein umfangreiches Sozialpaket (Sachkostenbezug, Erholungszuschuss, Inflationsausgleichsprämie, betriebliche Altersvorsorge und ein Dienstrad – du hast die Möglichkeit, ein Fahrrad oder E-Bike über uns zu leasen)
- Kollegiales Arbeitsumfeld und eine familienfreundliche Arbeitsatmosphäre.
- Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns, mehr über dich zu erfahren.

Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an anette.streller@ergo-line.de